

浅论当代世界经济发展的不平衡

陈昭方

第二次世界大战结束至今的半个世纪以来,经济国际化进一步加强,世界经济多极化、区域经济集团化和全球经济一体化的趋势越来越明显。这些新的经济现象的出现,有着深刻的背景和诸多的原因,而世界经济政治发展的不平衡是其中重要的因素。本文将运用列宁关于发展不平衡规律的理论分析当代世界经济中某些新的经济现象,以说明这一规律在新的历史条件下所起的作用,作用的范围及其对世界经济所产生的重大影响。

一、发展不平衡规律是认识当代世界经济的基本规律

1915年,列宁在《论欧洲联邦口号》一文中指出:“经济政治发展的不平衡是资本主义的绝对规律”。这一规律的科学性,不仅在两次世界大战以前及大战期间,而且也在战后50年世界经济政治发展中得到完全的证明。战后50年来,资本主义世界经济的发展在发展不平衡规律的作用下明显具有跳跃性,这一点,从美、英、法、德、日、意等发达资本主义国家经济实力的变化即可说明。战后初期,美国曾独霸世界经济,其工业生产占整个资本主义世界工业生产的1/2以上,出口贸易占1/3、黄金储备约占1/4。50年代以后,随着德、英、法、意等西欧国家和日本经济的逐步恢复和发展,它们之间的实力对比就逐步发生了变化,基本态势是:美国经济增长逐步下降,英国经济继续衰落,法国和意大利经济有所增长,日本和联邦德国的经济增长快速而呈跳跃式上升。其中,增长速度最快的是日本,其次是联邦德国。60年代末70年代初,日本的经济实力已超过它在历史上曾经有过的地位,成为资本主义世界中仅次于美国的第二经济大国,且一直保持至今。1992年,日本国内生产总值已达36709.79亿美元,该年份美国为59201.99亿美元,英国为9031.26亿美元,法国为13198.83亿美元,德国(前联邦德国)为17982.61亿美元,意大利为12229.62亿美元;该年份人均国民生产总值日本为28190美元,美国为23240美元,英国为17790美元,法国为22260美元,德国(前联邦德国)为23030美元,意大利为20480美元。就国内生产总值而言,日本在西方大国中居第二位,仅次于美国;就人均国民生产总值而言,则居于第一位^①。1950年,联邦德国的国民生产总值折合为233.4亿美元,仅相当于美国的8.2%,英国的62.5%,法国的81.0%,到了1980年,联邦德国的国民生产总值折合为8207.6亿美元,相当于美国的31.2%,日本的79.2%,英国的156.9%,法国的125.1%;人均国民生产总值,1950年联邦德国为466美元,仅相当于美国的24.7%,到了70年代后半期,联邦德国则超过美国,居主要资本主义国家的首位。80年代初期,因马克对美元的汇率变动,美国人均国民生产总值才又超过联邦德国。^②

战后50年来经济政治发展不平衡规律的一个显著特点,是它的作用范围已超越了资本主义世界的范围,而在整个世界的发展中起着重大的作用。据有关统计资料,战后初期,苏美两国的经济实力相比,美国占绝对优势。1955年美国的国民生产总值为3990亿美元,而苏联仅有

1530 亿美元。从 60 年代起,美苏经济实力的差距逐渐缩小,苏联的经济发展速度常常超过美国。1965 年,美国的国民生产总值为 6880 亿美元,苏联为 3290 亿美元,即相当于美国的 47.8%,1970 年、1976 年和 1979 年这一比例分别上升为 52.5%、55.4%和 67%。1960—1970 年,美国国民生产总值年平均增长率为 3.9%,苏联则为 6.9%,几乎高出美国一倍。1970 年—1980 年,美国为 3.1%,苏联仍保持 4.6%。^③这种状况直到 80 年代中期以后才发生变化。80 年代以来,中国坚持走建设有中国特色社会主义道路,实行改革开放,经济发展步伐明显加快,其增长速度高于主要资本主义国家,1980—1992 年,中国国内生产总值年平均增长率为 9.1%,而这一时期,美国为 2.7%,日本为 4.1%,德国为 2.6%(前联邦德国),英国为 2.7%,法国为 2.2%,意大利为 2.4%,加拿大为 2.8%。^④这一情况表明,战后 50 年来,社会主义国家和资本主义国家之间经济发展是很不平衡的。这种不平衡状况,在发达资本主义国家与发展中国家以及发展中国家之间也表现得十分明显。对于这一点,著名经济学家钱俊瑞在他的《当代世界经济发展规律探索》一书中曾作过深刻分析。他在分析了第一、第二次世界大战以来世界经济政治格局的巨大变化之后指出当代世界经济政治发展不平衡规律的内容应包括资本主义国家之间、社会主义国家与资本主义国家之间、发达资本主义国家与发展中国家之间以及发展中国家之间的发展不平衡。这对于拓宽对发展不平衡规律的认识具有重要意义。这就告诉我们,发展不平衡规律已不仅仅只是资本主义的绝对规律,而且它已经演进成为世界经济诸规律中一个带普遍性的规律。

那么,怎样认识这一规律演进的客观基础和条件呢?我认为,客观基础和条件是商品经济,是战后经济生活国际化背景下的商品经济,即市场的统治。列宁说:“资本主义的发展在各个国家是极不平衡的。而且在商品生产条件下也只能是这样。”^⑤列宁还指出过:“任何一个资本主义国家,任何一个经济部门,在市场的统治下,都没有也不可能有什么均衡的发展。”^⑥我们知道,资本主义经济是高度发达的商品经济;社会主义是从资本主义社会脱胎而来的,在共产主义经济形态实现之前的社会主义时期的经济中都存在商品生产和商品交换,存在着市场,实际上也是商品经济;广大独立后的发展中国家,绝大多数走上了资本主义道路,这本身就是资本主义经济,而另一部分发展中国家,虽然采取了不同的社会经济模式,但同样离不开商品生产、商品交换和市场,其实质仍是商品经济。作为商品经济,尤其是在战后经济生活越来越国际化的条件下,各个国家经济的发展,不能不受到发展不平衡规律的制约,这是不以人的意志为转移的。因此,发展不平衡规律是认识当代世界经济的基本规律。战后发达资本主义国家经济的此涨彼落,世界经济的多极化、区域经济集团化、全球经济一体化等新的经济现象都与这一规律的作用密切相关。

二、世界经济多极化与发展不平衡规律

在世界经济政治发展不平衡规律的作用下,一些国家的经济在战后呈跳跃式发展,世界各国的发展极不平衡。与此相联系,世界经济均衡化趋势也十分明显,从而导致世界经济朝着多极化的方向发展。

战后初期,世界经济的均衡化趋势并不明显,就经济实力和对外的影响力而言,能称为一极或经济中心的仅有美国,而在二次大战中,大发战争财是美国在这一时期跳跃式上升的直接原因。50 年代末 60 年代到 70 年代,当时的苏联经济实力得以迅速上升,经济实力不断增长。1960 年,就一系列重要经济指标而言,苏联已大大缩小了同美国的差距,其国民生产总值,工业生产和农业产值已分别相当于美国的 45.1%、55%和 70%。^⑦此时的苏联已上升为世界第二经济大国,从而使世界经济中出现了两极即美国和苏联。

世界经济中出现三极或三极以上的多极化发展趋势,与欧共体国家经济的增长壮大和日本经济的迅速崛起有着直接的关系。50 年代末,西欧的联邦德国、法国、意大利、卢森堡、比利时、荷兰 6 国组成了欧洲经济共同体,并在 60 年代得到初步发展。1973 年,英国、爱尔兰和丹麦加入欧共体,欧共体扩大为 9 国,其实力大为增强。该年份美、欧共体和苏联人口分别为 2.1

亿、2.57亿和2.5亿；国民生产总值分别为1.31万亿、1.07万亿和0.68万亿美元；出口贸易分别为702亿、2100亿和215亿美元；美国和欧共体黄金储备各为116.6亿和606.2亿美元。⁸欧共体的产生及发展，使世界经济均衡化过程趋于明显，并导致世界经济从二极走向三极，世界经济也就从此时起走上了多极化发展的道路。与此同时，经济增长率较快的日本也正在加紧追赶美国。到了70年代后期，日本的整体经济实力虽然不到美国的一半，但双方的差距正迅速缩小，部分重要经济指标的人均水平甚至赶上或超过了美国。80年代以后，日本已上升为仅次于美国的世界第二经济大国，并使世界经济由三极变成四极，使世界经济均衡化趋势更加深化，使世界经济多极化发展趋势得以形成。欧共体国家经济的壮大和日本经济的迅速崛起，使美国在整个世界经济中的地位进一步下降，先是美国、欧共体、日本和苏联四极抗衡的局面，而在苏联解体之后由于最大的继承国俄罗斯已不是世界经济大国，从而导致世界经济走到现有的三极并存即美、欧共体和日本三大经济中心鼎足而立和彼此抗衡的新局面。

上述分析可以看出，战后50年中世界经济的发展是极不平衡的，各国（或国家集团）经济发展此涨彼消，如有的从独霸世界经济的地位一降再降，有的经过跳跃式发展上升为世界经济中的一极或经济中心，有的则从“极”的位置消失，这种此涨彼消的状况和“极”的不稳定性，正是世界经济政治发展不平衡规律作用的结果。因而经济政治发展不平衡是不以人的意志为转移的客观规律，人们只有充分认识它、利用它，使自己在世界经济不平衡发展中不断增强经济实力，以立于世界强国之林。由于苏联的解体，使当前世界经济中的三极格局趋于定型。从目前三方的经济实力看，这种彼此鼎立而又相互抗衡的局面可能会相持一个较长的时间。但是，在世界经济政治发展不平衡规律的作用下，这种三足鼎立的局面不会固定不变，除三方此涨彼消之外，世界经济中还会不断出现新的极或经济中心，从而促使未来世界经济格局乃至世界的格局发生变化。

世界经济格局是整个世界格局的重要组成部分。世界经济的多极化及其不断加强的发展趋势必然对世界格局产生重大影响。当前世界经济中已趋定型的发达资本主义三足鼎立是在新的条件下的均衡化状态。这种经济的均衡化，在目前情况下还不会引起发达资本主义之间的战争或整个世界大战。这主要是因为多极化仅限于世界经济之中，而整个世界的多极格局尚未形成。作为世界格局的“极”，必须具备以下二个条件，一是在国内实力方面，要具有较强大的综合国力，其中最主要的部分是经济实力、军事实力，以及人口、资源和科技力量；二是在对外的辐射力方面，能对周边国家乃至世界上较多国家产生较大的影响。以此来衡量，其情形大体如下：美国具有强势的综合国力和对外影响力，可称为一极。俄罗斯虽有较强的综合国力和军事力量，但由于经济和对外影响力的大大削弱，现已不能称为一极。日本的综合国力不能算强，欧共体的政治、经济全面一体化尚在进行之中，目前尚均处在向“极”的过渡中。一些发展中大国（如中国、印度、巴西）或国家集团（如东盟）虽综合实力增长较快，对外影响力也日益扩大，但要成为新“极”尚需较长时间。上述情况表明，当今的世界还不是“多极化的世界”，而只能说是在向多极化过渡。然而，在国际市场中经济的抗衡与争夺毕竟是一种对抗，因而不能排除在某一时候出现局部战争的可能性。

三、区域经济集团化与发展不平衡规律

区域经济集团化是当今世界经济中又一重要的经济现象，并有越来越加强和快速发展的趋势。区域经济集团化并不完全等同于区域性国际经济一体化。区域性国际经济一体化，通常是指两个或两个以上的国家的商品和生产要素可以无阻碍地流动和经济政策的协调，一体化程度的高低是以商品和生产要素自由流动的差别或范围的大小来衡量。它在多数场合具有集团性，而在有些场合并不具有集团的性质。是否具有集团性，除在地理位置上相邻或相近外，还须具备以下条件：（1）经济发展水平基本接近；（2）社会经济制度相同，社会文化背景相近；（3）具有共同的利益和利害关系；（4）有1至2个具有经济实力和声望的国家对本地区的经济集团化起主要的推动作用。到目前为止，虽然全球区域性国际经济一体化发展的趋势日益加强，但

能够称得上区域经济集团的只有欧洲经济共同体、北美自由贸易区和东盟 6 国次区域经济集团；亚太经济合作通过较长时间的发展，有可能发展成为相对松散的区域经济集团。

区域经济集团是生产和资本国际化的必然趋势，是国际市场竞争加剧的产物，是各国经济相互依赖与互补性进一步加强的客观要求；同时，它也是世界经济政治发展不平衡规律作用的结果。在发展不平衡规律的作用下，一些国家经济呈跳跃式发展。世界经济的各个组成部分、各个国家间的均势经常被打破，在国际市场竞争日益激烈的情况下，一些国家和地区，一些国家集团，为了恢复过去在国际竞争中的地位或为了更好地参与国际竞争，往往走上了地区经济联合的道路，而组成区域性经济贸易集团就是这种联合的具体组织形式。因为一般的私人垄断组织的国际垄断联合已不能适应当今新的国际竞争环境，激烈的国际市场竞争逼迫它们要求国家干预，要求实行国家垄断资本主义的国际经济调节，要求组织以国家形式出面组成的国家垄断资本主义的国际垄断联合。战后，最先实行这种国际垄断联合的是欧洲经济共同体国家。战后初期，美国在资本主义世界的经济、政治和军事中占据绝对优势。但是美国战时迅速膨胀起来的生产与战后相对狭小的国内、国际市场的矛盾日益尖锐。1948—1958 年 10 年中，美国共爆发了三次经济危机。巨额资本输出和军事对外扩张，进一步削弱了美国的实力。与此同时，西欧多数国家经过战后初期的经济恢复以后，在 50 年代迅速走上了经济全面高涨的阶段，从而使美国和西欧国家的力量对比发生了明显变化。随着西欧国家经济的增长，便要求摆脱对美国的附庸地位，并在战后国际政治经济格局中争得一席之地。但是，如果单凭某个西欧国家的力量还不足以与美国抗衡，因此，西欧国家认识到，只有走联合的道路，才能赢得自身的独立与发展。如前文所述，西欧 6 国于 50 年代末组成了欧洲经济共同体，并于 70 年初实行第一次扩大，欧共体由 6 国扩大为 9 国。进入 80 年代以来，欧共体又先后实行了第二、第三和第四次扩大，希腊（1981 年）、西班牙、葡萄牙（1986 年）和奥地利、瑞典、芬兰（1995 年）加入了欧洲共同体（现为欧洲联盟），使欧共体——欧洲联盟成员国变成了 15 个，从而使得它从地理上将地中海国家和斯堪的纳维亚国家联成一体，使欧洲主要工业国家加入到欧洲联盟一体化轨道，成为一个具有近 330 万平方公里土地、3.675 亿人口和 7.4 万亿美元国内生产总值的经济集团。^⑥

在发达资本主义三极鼎立形成的过程中，美国、欧共体和日本三方的基本格局是：美国和日本是以一国的经济实力作为一极，而欧共体则是依靠国家经济集团的实力才据有极的地位。为了保持和加强自身在三极鼎立中的地位，美国和日本决定仿效欧共体，即通过走经济集团化的道路，在本地区筹建经济集团，企图能与不断扩大发展的欧共体相对抗。1986 年 5 月美国与加拿大开始谈判，于 1987 年 10 月达成“美加自由贸易协定”，1988 年 1 月 2 日经两国领导人签署，1989 年 1 月 1 日正式开始生效。1992 年 8 月 12 日，美国、加拿大、墨西哥三国达成了《北美自由贸易协定》，经过三国领导人签署和各自议会的批准，该协定从 1994 年 1 月 1 日开生效，拟经过 15 年的过渡期最终建成包括三国在内的北美自由贸易区。相对欧共体和北美自由贸易区而言，亚太区域经济集团目前尚未建立起来，仅仅处在亚太经济合作的层次上。早在 60 年代初、中期，日本经济学家小岛清在日本经济研究中心主持召开的会议上就提出了《肯尼迪回合与太平洋自由贸易区设想》的报告，主张借鉴欧共体的经验，建立日、美、加、澳、新等 5 个发达国家参加的完全废除关税的“太平洋自由贸易区”（PAFTA）。自此以来，亚太经济合作在经过初步探索期，民间“论坛”期之后，1979 年在日本首相大平正芳的牵头下于 1980 年建立了半官方机构即“太平洋经济合作会议”（PECC），又于 1989 年建立官方机构，即“亚洲太平洋经济合作会议”（APEC），并于 1989 年 11 月 6 日至 7 日在澳大利亚首都堪培拉召开了首届亚太经济合作部长会议，成员国有澳大利亚、日本、新西兰、美国、加拿大、东盟 6 国和韩国共 12 国。目前亚太经济合作会议包括中国在内共有 18 个国家和地区。1993 年 11 月，在美国的西雅图举行了第五次部长会议和首次非正式首脑会议，1994 年 11 月在雅加达召开了第六次部长会议和第二次非正式首脑会议，发表了《茂物宣言》，决定发达国家在 2010 年前实行贸易自由化，发展中国家于 2020 年前实行贸易自由化，这对亚太地区的未来发展具有里程碑意义。尽管如此，但这毕竟还是一个经济合作组织而不是一个区域集团。主要原因是亚太地区的情况比较复杂

杂。在社会经济制度方面,既有资本主义国家,又有社会主义国家;社会文化背景各异;社会经济水平差距较大,这里既有世界上最发达的国家,也有十分落后的发展中国家;美、日两国各有目的和打算,使本来复杂的亚太经济合作变得更加复杂,等等。但是,亚太地区的国家(地区)只要本着务实的态度,经过较长时期的努力有可能最终建成区域经济集团,而北美自由贸易区内发达国家美国、加拿大与发展中国家墨西哥并存与发展,和最近东盟 6 国接纳社会主义国家越南为正式成员,实行区内资本主义国家与社会主义国家共存,为亚太地区经济合作的发展和这一地区经济集团的建立展示了良好的前景。

上述分析表明,区域经济集团化在相当大程度上是世界经济政治发展不平衡规律作用下的结果。在当代资本主义世界,一个国家为了加强自身的实力,并能在日益激烈的国际市场竞争中争得一席之地,往往采取了区域经济集团的形式。在这里,区域经济集团便成了资本主义体系内部的一种平衡协调的机制和调整资本主义国家关系的手段和工具。区域经济集团之所以能起到这种作用,这与区域经济集团的双重作用密不可分。因为区域集团有利于实现区域内贸易的自由化,以促进集团内贸易的发展,即获取所谓的“贸易创造”,增添世界福利。同时,它对集团外的国家和地区实行差别待遇,在世界范围内实行贸易保护。这种情形,一方面可能引起资本主义国家之间,集团与集团之间深刻的矛盾与对抗;另一方面,由于它能适应全球经济一体化和各国相互依赖进一步加深总趋势的要求,能在较大区域内实现国际生产的专业化与协作,因而可能促进区域经济集团化在全球范围内进一步发展。

四、全球经济一体化与发展不平衡规律

世界经济作为一个历史的客观实体,它的发展大体要经历三个大的阶段。十月革命胜利以前为第一阶段,这是统一的、无所不包的资本主义世界经济体系居于统治地位的时期;十月革命的胜利,标志着历史进程进入第二阶段,即社会主义与资本主义两大经济体系并存的时期,我们今天正处在这样一个时期。这是一个相当长的历史阶段。在这个历史阶段中,资本主义与社会主义两大经济体系既共存又相互对立。随着社会主义现代化建设的迅速发展和社会主义国家在全球范围内经济实力的不断壮大,社会主义最终战胜资本主义将是历史发展的必然,资本主义体系将最终转变为社会主义体系,这样世界经济就要进入第三个阶段,即全球经济一体化或世界经济一体化阶段,统一的、无所不包的社会主义、共产主义世界经济体系将居于统治地位。

当今世界经济尚未形成全球一体化,但已越来越明显地具有这一趋势。这种趋势的推动力主要来自以下两个方面。

一是区域经济集团化,在世界经济政治发展不平衡规律作用下,它有越来越加快的趋势。在欧洲,欧洲经济共同体已于 1992 年建成内部大市场,1991 年各成员国签订“马约”,拟分阶段建立欧洲经济与货币联盟。目前,以欧盟、欧自联以及欧盟、欧自联与东欧国家三个同心圆所构成的欧洲经济圈已基本形成。在拉美,北美自由贸易区的建立与发展,为最终建立美洲经济圈或西半球经济一体化奠定了基础。1994 年 12 月 9 日,美国总统克林顿在美国的迈阿密召开了美洲国家首脑会议(不含古巴),确定在 2005 年以前建立美洲自由贸易区,那时整个西半球将有 8.5 亿人口,13 万亿美元的国民生产总值,并成为世界上最大的市场。在亚太地区、环印度洋地区以及非洲,区域经济集团化的发展势头也异常迅速。可以预见,随着区域经济集团化在全球的迅速发展,全球经济一体化的进程将大大加快,区域经济集团化将成为全球经济一体化的一个必经阶段。

二是跨国公司在全球范围内的快速发展。跨国公司,主要是指资本主义国家的大垄断企业,以本国为基地,通过对外直接投资,在其他国家和地区设立分支机构或子公司,从事国际化生产和经营的国际化垄断组织。跨国公司是垄断资本主义高度发展的产物。它的出现与资本输出密切相关,或者说,资本输出是跨国公司形成的物质基础,而跨国公司则是资本输出的重要工具。跨国公司在 19 世纪后期、20 世纪初开始出现。第一次世界大战,尤其是在两次世界大

战之间,主要资本主义国家经济政治力量发展不平衡,争夺市场和投资场所十分激烈,资本输出日益增加,跨国公司在数量上和规模上有所发展。但是,跨国公司的大发展是在第二次世界大战以后尤其是50年代末60年代初以后的事情。据有关统计资料,目前世界上已有跨国公司36600家(不包括银行机构、金融公司和实行战略联盟的公司),它们在国外设置的分支机构已近17.5万家。^①与此相联系跨国公司对外直接投资迅速增加,规模不断扩大。据统计,战后发达国家的全部对外投资总额,从1945年的510亿美元猛增到1982年的6000亿美元,33年间共增加了11倍多,年均增长7.8%。1992年,跨国公司对外直接投资的总存量达到2万亿美元,其中1986—1990年期间,国际直接投资的年增长率高达24%。^②

战后跨国公司迅速发展,是资本主义国家生产进一步集中,垄断程度进一步加深,“过剩”资本日益扩大,拥有大量资本、技术先进的垄断企业迫切要求到国外寻找有利的投资场所和销售市场,以争取高额利润和生产国际化、资本国际化发展的结果,也与资本主义经济政治发展不平衡规律有着密切关系。60年代初70年末以来,由于资本主义经济政治发展的不平衡,美国经济力量相对削弱,西欧、日本经济迅速崛起。根据按资本、按实力重新安排世界市场的要求,这些国家加快了对外投资的步代,在世界范围内与美国的跨国公司进行激烈地争夺。国际市场上的争夺大大促进了跨国公司的发展,从而使它成为当代国际经济活动的核心组织者。值得一提的是,国际市场上的激烈争夺,还使跨国公司不断改变经营战略。由此,跨国公司的经营战略在经历了单项一体化全球战略阶段之后,现在已进入综合一体化或复合式一体化全球经营战略阶段。在这种战略下,跨国公司可以根据自己的整体发展目标,将公司的任何职能安排在世界任何地方,并用统一的方法为整个公司服务,只要需要,跨国公司可以将自己的生产安排在不同的地区,形成世界范围的产品生产线。随着跨国公司全球战略的推行,使世界各国的经济越来越紧密地联系在一起,并形成一体化的国际生产体系。由此而来,传统的确定公司国籍的标准日益受到一体化国际生产挑战,使用起来日益困难和逐渐失去实际意义,以至出现“无国籍企业”、“世界企业”和“无国界经济”等种种现象。

由上可见,在世界经济政治发展不平衡规律的作用下,区域经济集团化和跨国公司迅速发展一起推动着全球经济一体化不断前进。然而,它们之间并不是孤立的和毫无关联的,恰恰相反,它们二者之间是紧密地交织在一起的。作为区域经济集团,它为了开拓和占领对方的市场和绕过贸易保护主义设置的屏障,所采取的重要措施就是利用跨国公司进行大量的对外直接投资。这样跨国公司就成了实行争夺市场,绕开贸易保护主义的有效手段和适应不断变化的世界经济形势以及对外经济关系的重要桥梁。而跨国公司出于对全球目标的考虑,也努力适应区域经济集团化发展的要求。比如,以前许多跨国公司,尤其是许多日本公司,由于区域经济集团的贸易保护几乎没能进入欧洲。现在,它们通过改变经营战略,实行跨国公司战略联盟则大量地涌入了欧洲市场。区域经济集团化和跨国公司在全球范围内的快速发展,为人类社会通向全球经济一体化即世界经济一体化开辟了广阔的道路。

注释:

- ①④《1992年世界经济各国(地区)主要经济指标》,《世界经济》1994年第10期。
- ②刘崇仪:《不平衡发展规律在当代》,《世界经济》1995年第4期。
- ③钱俊瑞:《当代世界经济发展规律探索》,经济科学出版社1984年版,66、67页。
- ⑤《列宁选集》第2卷,人民出版社1972年版,第873页。
- ⑥《列宁全集》第17卷,人民出版社1988年版,第103页。
- ⑦⑧郭吴新:《论当代世界经济格局》,《武汉大学学报》1993年第6期。
- ⑨周茂荣:《论80年代中期以来的国际经济一体化趋势》,《世界经济》1995年第6期。
- ⑩⑪储祥银:《当代跨国公司发展的新态势》,《世界经济》1994年第12期。

(责任编辑 曾德国)